

## INFORMAȚII PERSONALE

**MARIUS-GABRIEL COSTEA**

📍 VICTORIEI 13, 910160 CALARASI (ROMANIA)

☎ 0724501937

✉ gm.costea@yahoo.ro

LOCUL DE MUNCĂ PENTRU  
CARE SE CANDIDEAZĂ

## EXPERIENȚA PROFESIONALĂ

01/2020-PREZENT

ADMINISTRATOR  
TADIS AGRO SRL

- Coordonarea echipei și delegarea eficientă a sarcinilor zilnice
- Gestionarea bugetului și optimizarea costurilor operaționale
- Implementarea procedurilor interne pentru îmbunătățirea eficienței
- Organizarea ședințelor și comunicarea eficientă a deciziilor
- Supravegherea activităților zilnice ale societății, inclusiv gestionarea stocurilor de utilaje
- Asigurarea funcționării eficiente a departamentelor de vânzări, service și logistică.
- Motivarea echipei și asigurarea unui mediu de lucru productiv
- Formarea și dezvoltarea personalului prin training-uri specializate
- Monitorizarea și îmbunătățirea constantă a calității serviciilor
- Stabilirea și menținerea relațiilor cu furnizorii externi
- Oferirea de suport tehnic și consultanță pentru clienți în alegerea utilajelor potrivite nevoilor lor

07/2014-01/2020

NATIONAL SALES MANAGER  
TADIS AGRO SRL

- Elaborarea și implementarea strategiei de vânzări
- Creșterea și atingerea targeturilor cantitative și calitative, asigurând satisfacția clienților
- Mărirea cotei de piață
- Participarea la târguri, expoziții și alte evenimente din industria agricolă
- Colaborarea cu departamentul de marketing pentru a dezvolta campanii de promovare
- Stabilirea obiectivelor și activităților pentru echipa
- Extinderea portofoliului de clienți și atragerea lor către produsele TADIS
- Recrutarea celor mai buni candidați pentru pozițiile deschise
- Motivarea echipei și menținerea unui climat de muncă plăcut
- Gestionarea relațiilor cu furnizorii

08/2011-07/2014

AREA SALES MANAGER  
TADIS AGRO SRL

- Dezvoltarea și implementarea strategiei de vânzări regionale
- Recrutarea, formarea și coordonarea echipei de vânzări
- Stabilirea de obiective individuale pentru membrii echipei și evaluarea performanțelor acestora
- Organizarea și conducerea ședințelor periodice cu echipa de vânzări
- Menținerea și dezvoltarea relațiilor cu clienții existenți din regiune
- Identificarea și atragerea de noi clienți în regiune prin vizite directe
- Oferirea de suport tehnic și consultanță clienților
- Monitorizarea continuă a vânzărilor realizate
- Creșterea și atingerea targeturilor cantitative și calitative
- Mărirea cotei de piață

03/2009-08/2011

INGINER VANZARI  
TADIS AGRO SRL

- Prezentarea echipamentelor și a utilajelor agricole potențialilor clienți
- Prospectarea pieței
- Identificarea de clienți noi și fidelizarea celor vechi
- Monitorizarea și gestionarea derulării contractelor de vânzare
- Creșterea și atingerea targeturilor

09/2007-03/2009

INGINER AGRONOM  
SC MARIA TRADING SRL

- Implementarea tehnicilor moderne pentru optimizarea producției agricole
- Coordonarea echipei în teren pentru eficientizarea activităților agricole
- Îmbunătățirea calității solului prin utilizarea de fertilizatori ecologici
- Elaborarea planurilor de cultura
- Implementarea rotației culturilor
- Dezvoltarea de noi tehnici agricole
- Analiza și raportarea performanțelor culturilor în diverse condiții

## EDUCAȚIE ȘI FORMARE

1998-2002

FINANTE CONTABILITATE

Grupul Scolar Economic Administrativ și de Servicii, Calarasi

2002-2007

INGINERIE ECONOMICA

Universitatea de Științe Agronomice și Medicină Veterinară București, BUCUREȘTI

## COMPETENȚE PERSONALE

Limba(i) maternă(e)

română

Alte limbi străine cunoscute

engleză

INTELEGERE		VORBIRE		SCRIERE	
Ascultare	Citire	Participare la conversație	Discurs oral		
B1	B1	B1	B1	B1	B1

Niveluri: A1 și A2: Utilizator elementar - B1 și B2: Utilizator independent - C1 și C2: Utilizator experimentat  
Cadrul european comun de referință pentru limbi străine.

Competențe de comunicare

- Abilități excelente de exprimare verbală
- Abilități de negociere
- Adaptabilitate în comunicare
- Colaborare eficientă în echipă

Competențe  
organizaționale/manageriale

- Coordonare
- Leadership
- Sinteză

- Analiza
- Spirit organizatoric
- Experienta buna a managementului de proiect si al echipei
- Gandire analitica
- Gandire creativa

Competențe dobândite la locul de muncă

- Capacitatea de a lucra in echipa
- Capacitatea de adaptare, de comunicare, de creativitate dobandite din activitati de conducere
- Capacitatea de autodezvoltare profesionala (prin studiu personal)
- Experienta in coordonarea unei echipe

Competențele digitale

AUTOEVALUARE

Procesarea informației	Comunicare	Creare de conținut	Securitate	Rezolvarea de probleme
Utilizator independent	Utilizator independent	Utilizator independent	Utilizator independent	Utilizator independent

Competențele digitale - Grilă de auto-evaluare